IDT(Intergrated Device Technology)는 지난 9월 3일 IDT의 글로벌 CEO인 테드 트윅스버리(Ted Tewksbury : 좌)와 비디오 및 디스플레이 사업부 지 박(Ji Park : 우) 부사장이 참석한 가운데 서울 그랜드인터컨티넨탈 호텔에서 'IDT CEO 방문 기자 간담회'를 개최하였다.

이날 간담회에서는 'IDT 글로벌 CEO 테드 트윅스버리(Ted Tewksbury)'와 '비디오 및 디스플레이 사업부지 박(Ji Park)부사장'의 발표를 통해 혁신을 거듭하고 있는 IT 글로벌 시장의 트랜드와 최상의 솔루션을 제공하기 위해 '아날로그와 디지털 기술의 결합으로 탄생한 IDT의 최신 솔루션'을 선보였다.

테드 트윅스버리(Ted Tewksbury) CEO는 2008년 IDT의 새로운 경영자로 취임한 이후 아날로그 디지털 기업으로서 IDT의 성장을 견인해 오고 있다.

테드 트윅스버리 사장 겸 CEO 내한 기자간담회 개최

아날로그와 디지털의 완벽한 결합을 이룬 IDT

IDT, 타이밍, 시리얼 스위칭(Serial Switching) 및 메모리 인터페이스 분야 확고한 업계 1위

어느 한쪽에만 주력하는 기업은 기회의 일부에만 대처할 수 있다. IDT는 아날로그와 디지털을 결합함으로써 고객의 전체 애플리케이션을 최적화하고 사용자 환경을 풍요롭게 할 수 있는 시스템 레벨의 혁신을 구현하고 있다.

"현재의 IDT는 제가 2년 전 처음 회사에 합류했을 때의 모습에서 크게 달라졌다. 성장을 위한 변화가 필요했고, 이러한 변화를 성공적으로 이루었다."고 말하는 테드 트윅스버리 IDT CEO는 "IDT는 아날로그 및 디지털 기업으로서 새롭게 태어났다. 프로세서 및 메모리 같은 디지털 시스템이 상호 간에는 물론 실제 세상과 소통할 수 있는 반도체 솔루션을 개발하고 있다"며 "이를 위해서는 아날로그 기술과 디지털 기술이 모두 필요다. IDT는 아날로그와 디지털을 결합함으로써 고객의 전체 애플리케이션을 최적화하고 사용자 환경을 풍요롭게 할 수 있는 시스템 레벨의 혁신을 구현하고 있다"고 강조하였다.

IDT는 실리콘 타이밍, 시리얼 스위칭 및 메모리 인터페이스 솔루션 부문에서 업계 1위로서 확고히 위치를 선점하고 있다. 이러한 디바이스는 전자 시스템에서 칩 간에 이루어지는 데이터의 흐름을 동기화하고 서로 연결하며 제어하는 역할을 한다.

이를 통해 IDT는 통신, 컴퓨팅 및 소비재 시장의 유력 장비 제조업체들의 전략적으로 중요한 공급업체로서 자리매김하고 있다.

IDT는 이러한 핵심 제품을 바탕으로 기술을 선도하고 적극적으로 시장 점유율을 성장시켜 나가고 있다. IDT의 숙련된 전문 영업 팀은 모든 역량을 총동원하여 기존고객을 위한 서비스를 제공할 뿐만 아니라 새로운 영업 기회를 성사시키고, 경쟁사 보다 한발 앞서기 위해 최선을 다하고 있다.

'아날로그 + 디지털 + 시스템 전문성 + 맞춤형 역량'이 결합된 IDT만의 차별화된 접근 방식

IDT는 고객의 애플리케이션 내에서 우리의 혼성 신호 내용을 확장함으로써 가용 시장을 더욱 넓혀 가고 있다. 또한, 강력한 디지털 자산을 바탕으로 고성능 아날로그 및 시스템 전문 기술을 추가해왔다. 아울러 IDT가 타이밍 부문의 글로벌 선두기업으로 올라설 수 있는 원동력을 제공한 신속한 '맞춤형 제작 모델'을 다른 제품군에도 적용하고 있다. 이를 통해 IDT는 전반적인 성능 극대화, BOM(Bill of Material) 비용 및 출시 시간 최소화를 지원하는 시스템-최적화된 솔루션(system-optimized solutions)을 개발함으로써 고객의 애플리케이션에 보다 뛰어난 가치를 부여할 수 있다.

전력 관리에 대한 IDT의 접근 방식은 최종 애플리케이션에 중점을 두고 있다는 점에서 차별화 되어 있다. IDT는 아날로그 자체를 최종 시장으로 간주하기 보다는 애플리케이션에 최적화된 시스템 레벨 솔루션을 위한 구현 기술로서 여기고 있다.

IDT의 전력 관리 기술은 무선 인프라, 개인 및 엔터프라이즈 컴퓨팅, 비디오 및 디스플레이, 휴대형 소비재 전자 제품 등 IDT의 모든 핵심 최종 시장을 아우르고 있다. 또한 IDT의 전력 관리 및 시스템 전문가는 고객과 긴밀하게 협력하며 향상된 차세대 디바이스 개발을 목표로 전력 절감 및 배터리 수명 연장을 위한 새로운 방법을 모색하고 있다.

IDT는 30년간 축적된 디지털 기술 부문의 자산과 리더십, 그리고 회사 내 아날로그 인재 및 역량이 결합되어 뚜렷한 이점을 갖추게 되었다. IDT는 업계 최고의 아날로그 및 시스템 부문 인재를 꾸준히 영입해왔으며 이들의 새로운 기술은 IDT 디지털 시스템이 실제 세상과 상호 작용하고 고객의 시스템에서 IDT의 제품을 확장하는 데 기여하고 있다.

변하지 않으면 뒤쳐진다.

"IDT의 R&D 중점 계획은 순조롭게 진행되고 있다. 2010회계연도가 시작될 당시 신제품은 IDT 전체 매출의 5%에 불과했다. 회계연도 마감 시점에 신제품 매출은 15%로 성장했으며, 현재 계속되고 있는 증가세를 고려해 볼 때 올 연말에는 20% 정도를 차지할 것으로 예상된다"고 말하는 이회사 테드 트윅스버리 CEO는 "2010회계연도에는 전년도 대비 두 배의 신제품을 선보였고, 2011회계연도 역시 신제품 출시를 두 배로 늘릴 계획"이라며 "IDT는 앞으로 계속해서 다양한 신제품을 출시하며 강력한 경쟁 입지와 긴 수명 주기를 갖춘 고부가가치, 고마진 제품이 주도하는 새로운 매출 흐름을 만들어낼 것"이라고 강조하였다.

조직적인 개발 활동 외에도 IDT는 인수를 통해 새로운 기술과 역량을 확보함으로써 신제품 성장 속도에 박차를 가해왔다. 실리콘 옵틱스(Silicon Optix)의 인수를 통해 핵심 비디오 처리 기술을 확보했고, 툰드라(Tundra)는 IDT의 스위칭 부문 리더십을 강화시켰다. 리디스 테크놀로지(Leadis Technologies) 인수를 통해 터치 기술 또한 확보할 수 있었다. 모비우스 마이크로시스템즈(Mobius Microsystems)는 타이밍 부문의 리더십을 확장시켰고, IKOR은 전력 관리 개발을 가속화하는데 기여하고 있다. 다양한 신제품 출시를 통해 IDT는 SAM(Served Available Market) 규모를 20억 달러에서 50억 달러 이상으로 끌어올리는데 성공했다.

강력한 시대적 트랜드가 뒷받침하는 이유있는 성장

매출의 증가 외에도 IDT는 운영 개선 노력을 통해 총 마진을 높일 수 있었다. 2010회계연도에 말레이시아 피낭(Penang)에 테스트 설비를 통합했으며, TSMC와 웨이퍼 공급 계약을 맺음으로써 팹리스(fables) 제조 모델로 전환하기 시작했다.

"시장의 주목을 받는 고성장의 새로운 애플리케이션을 출시한 고객들이 IDT 솔루션을 채택하는 비율이 크게 늘었다"고 말하는 테드 트윅스버리 CEO는 "고객의 IC 지출에 있어서 IDT의 부담을 늘리는 것은 물론 모든 신제품은 업계 최초이거나 최고가 되어야 한다는 IDT의 혁신 공약을 이행하고 있다"고 말한다.

모든 최종 타겟 시장에서 IDT는 장기적인 성장 동인에 접근하고 있기 때문에 IDT의 성장세는 일반적인 반도체 업계의 주기를 넘어서고 있다. 통신 부문에서는 예상했던 것과 같이 3G, HSDPA 및 4G/LTE 기지국이 나오면서 IDT의 타이밍 및 스위칭 비즈니스가 혜택을 누리고 있다. 컴퓨팅 사업에 있어 기업이 서버 및 PC 업그레이드가 계속 됨에 따라 타이밍, 메모리 인터페이스, 스위칭, 오디오, 신호 무결성 및 플래시 메모리 컨트롤러 제품군이 좋은 성과를 거두고 있다. 한편 비디오 및 디스플레이 사업부지 박(Ji Park)부사장은 "PC, TV 및 기타 비디오 장비에서 HD 및 3D 평면 패널 디스플레이 수요가 폭발적으로 증가하면서 폭넓은 제품 포트폴리오를 갖춘 IDT 디스플레이 사업에 호재로 작용하고 있다. 이러한 모든 추세는 2011회계연도의 확고한 매출 성장을 위한 좋은 징조라 생각된다"고 밝혔다.

또 테드 트윅스버리 CEO는 "진화하고 있는 IDT가 점점 모습을 갖춰가는 것을 바라보는 것은 흥미로운 일이며, 발전된 IDT의 미래를 생각하면 더욱 흥분된다. 앞으로도 신제품 출시 및 브랜드 커뮤니케이션에 지속적으로 주력하면서 현재와 미래의 성공을 위해 IDT의 입지를 다듬어 나가겠다"고 강조하였다. DP